

確実に成果を上げる！ 展示会営業[®]3つの鉄則

展示会に出展したが上手くアピールできなかった、展示会で名刺をもらったが売上につなげられない等、展示会のお悩みを解決しませんか。本セミナーでは、“展示会営業[®]コンサルタント”である清永健一氏より展示会出展で売上アップを実現するためのコツを伝授いただきます。

【セミナー内容】

- ・確実に成果を上げる展示会の選び方！2つの方法とは？
- ・業績アップシナリオを展示会営業に組み込む
- ・展示会で刺さるコンセプトのつくり方
- ・展示会ブースに超重要な、3秒で相手の心を射止める技術
- ・展示会で獲得した名刺を一枚もムダにしない発想法
- ・展示会出展を、会社を強くするきっかけにする

※セミナー終了後、「京都知恵産業フェア説明会」を開催します。展示会出展を検討されている方はあわせてご参加ください。

京都知恵産業フェア・・・京都の伝統や文化を背景とした技術や素材、ノウハウなどの知恵を活かした魅力あふれる商品やサービスをバイヤーに売り込む展示商談会。「第99回東京国際ナショナル・ギフト・ショー春2025」「第6回京都国際ナショナル・ギフト・ショー2025」へ出展します。

講師 きよなが けんいち

清永 健一 氏

株式会社展示会営業マーケティング 代表取締役

奈良生まれ、東京在住。神戸大学経営学部卒業後、事業会社、コンサルティング会社など複数の企業で手腕を発揮し、2015年に独立、(株)展示会営業マーケティングを創業する。「展示会を活用した売上アップの技術を伝える日本唯一の展示会営業[®]コンサルタント」として活躍中。

中小企業への売上サポート実績は1300社を超え、ほぼ毎週、東京ビッグサイトに出発している。展示会の第一人者として、民放テレビ番組、NHKラジオ、ビジネス誌などに出演、いま話題のアナリストとして業界活性化に尽力している。行政、公益法人、金融機関、各地の商工会議所ほか、講演実績多数。

著書の『飛び込みなしで「新規顧客」がドンドン押し寄せる「展示会営業[®]術』、『展示会のプロが発見! 儲かっている会社は1年に1回しか営業しない!』他7作はいずれもamazon部門1位を獲得。



2024.8.5 (月)

セミナー 14:00~15:30

※セミナー終了後(15:30~15:45)に
京都知恵産業フェア説明会を開催します。



京都商工会議所 7-AB会議室
(京都経済センター7階)

申込方法

下記QRコードを読み取り、
京都商工会議所HPからお申込みください。

申込締切

7月26日(金)正午

京都商工会議所



→「イベント・セミナー情報」ページへ!



※参加証は送付しません。

※ご記入いただいた個人情報は、本事業の管理・運営のため、本所事務局の各種連絡・情報提供に利用させていただくほか、講師に参加者名簿(事業所名・役職・氏名など)として提供する場合がございます。